

# DIE GRUNDLAGE UNSERES ERFOLGES SIND DIE MENSCHEN.



CBRE ist der weltweit führende Immobiliendienstleister für Eigentümer, Investoren und Nutzer von Immobilien - mit mehr als 80.000 Mitarbeitern in über 450 Niederlassungen.

Aufgrund des nachhaltigen Wachstums suchen wir für unser charmantes Makler Team im Bereich Residential einen motivierten und engagierten:

## Immobilien Consultant (m/w) (Vollzeit)

### Residential Immobilien – Vermietung und Verkauf

#### Wir bieten:

- Ein ausgezeichnetes Arbeitsklima, in dem Eigeninitiative und Teamgeist zählen
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet und Entwicklungsmöglichkeiten in einem erfolgreichen und expandierenden internationalen Konzern
- Attraktive Büroräumlichkeiten im Zentrum Wiens
- Flexible Zeiteinteilung im Rahmen unseres Gleitzeitmodells
- Zahlreiche Mitarbeiter Benefits
- Fortlaufende Unterstützung durch unser Back-Office und Marketing-Team
- Marktadäquates Gehalt bestehend aus Fixum und Provision

#### Ihre Aufgabe:

Sie verantworten in dieser Position die aktive Akquisition und Vermittlung von Residential Immobilien. Die Schwerpunkte Ihrer Aufgaben liegen in der Kundenakquisition und -betreuung im Bereich Vermietung und Verkauf: Angebotslegung, Durchführen von Objektbesichtigungen sowie Bedarfsanalysen. Sie begleiten und beraten den Kunden bis zur Mietvertragsunterzeichnung und auch danach mit dem ständigen Fokus auf höchste Kundenzufriedenheit. Folgende Tätigkeiten runden Ihr Aufgabenprofil ab:

- Proaktive Identifizierung von Immobilien zur Vermarktung an Eigennutzer, Mieter, Investoren und Bauträger
- Erarbeiten eines Netzwerkes bestehend aus Eigennutzern, Mietern, Investoren, Bauträgern und Makler – Kollegen
- Proaktive Zusammenarbeit mit allen Service und Business Lines innerhalb von CBRE Österreich sowie unserer internationalen Kollegen
- Top-Service für unsere lokalen und internationalen Kunden

#### Ihr Profil:

- Sie sind kommunikativ und äußerst vertriebsstark
- Sie verfügen über ein professionelles und sicheres Auftreten und agieren eigenständig
- Sie blühen in einem engagierten, leistungsorientierten Umfeld auf
- Sie sind proaktiv, initiativ, denken vernetzt und agieren zielorientiert
- Die Fähigkeit, zuzuhören und auf die Bedürfnisse unserer Kunden einzugehen stellen für Sie eine Selbstverständlichkeit dar

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich bitte hier:

[Jetzt bewerben](#)